

n° 335

btp magazin

**SPÉCIAL
MATÉRIELS
2021**

Matériels & Construction

Performance  Design

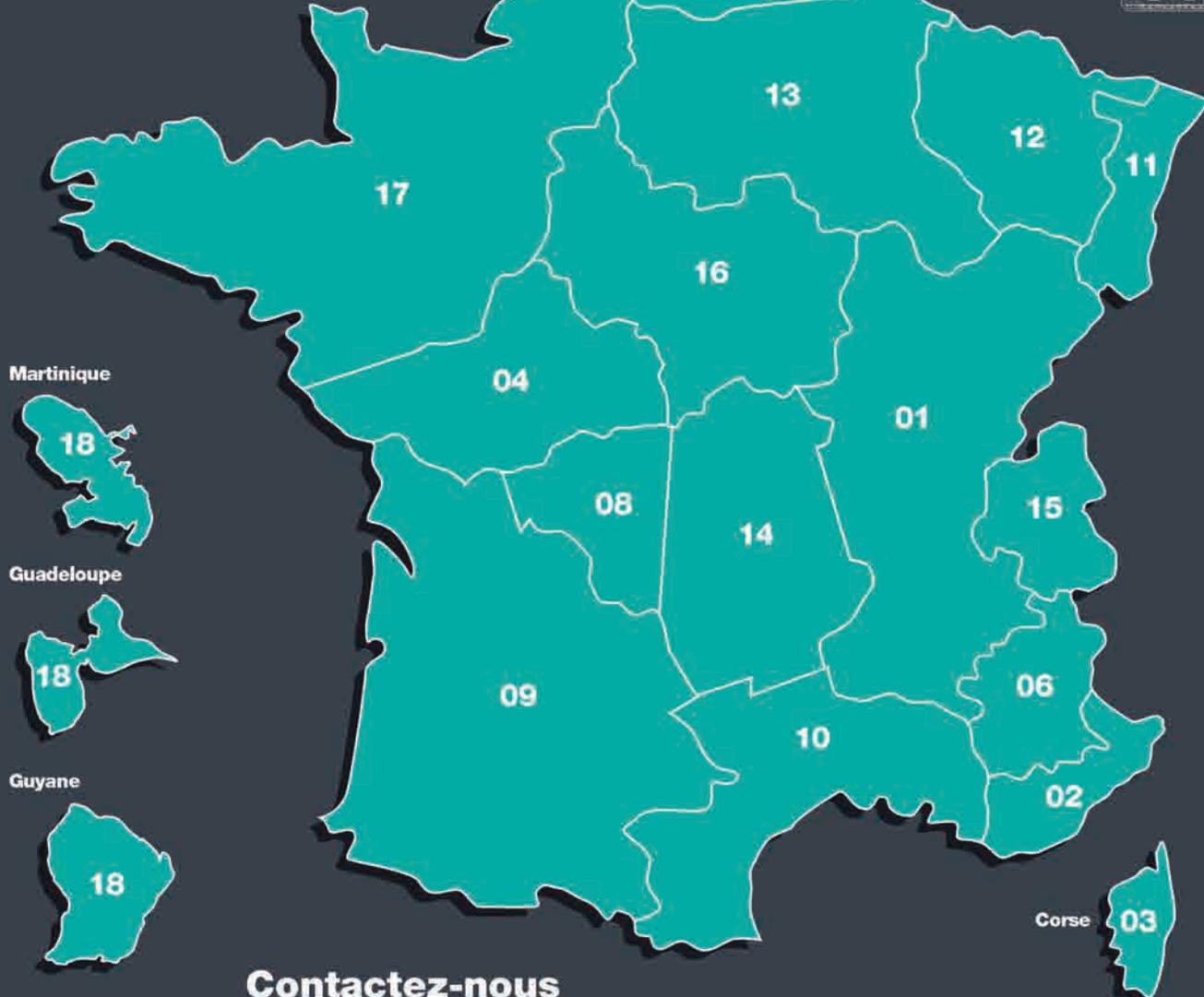


KOBELCO

**L'EXPERTISE
JAPONAISE**

KOBELCO

Pièces de rechange, Service et Conseil inclus



Contactez-nous

01 ACHD
Tel: +33 4 78 56 84 80

02 Comet Loc
Tel: +33 4 98 10 36 67

03 Dicomat
Tel: +33 4 95 58 82 10

04 Distri MTP
Tel: +33 5 49 62 57 17

05 Equipko
Tel: +33 3 21 48 01 01

**06 Gap Sud
Mecanique**
Tel: +33 6 92 51 76 98

07 GLI
Réunion
Tel: +262 262 36 60 00
Mayotte
Tel: +262 639 10 65 49

08 L'Atelier Limousin
Tel: +33 5 55 38 19 75

09 Lacampagne
Tel: +33 5 57 92 12 50

10 LMTP Services
Tel: +33 4 67 03 13 38

11 Manu Alsace
Tel: +33 3 88 40 18 17

12 Manu Lorraine
Tel: +33 3 87 73 78 78

13 Neomat
Tel: +33 1 64 75 36 40

14 Payant Auvergne
Tel: +33 4 73 91 07 99

**15 Serge Monod
Equipement**
Tel: +33 4 79 26 69 30

16 Solomat
Tel: +33 2 48 21 09 38

17 TP Equipment
Tel: +33 2 99 78 65 90

18 Wimat
Guadeloupe
Tel: +590 590 20 13 99
Guyane
Tel: +594 694 02 29 64
Martinique
Tel: +596 596 39 14 93

Réunion

07

Mayotte

07

btp magazine n°335

btp magazine

Matériels & Construction

**INNOVATIONS
& PERSPECTIVES**

Bâtiment

Composants

Equipements

Manufacturiers

Transports

Rail

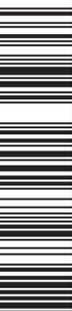
Route

Réseaux

Élévation

Travaux
d'entretien

L 13778 - 335 - F - 32,00 € - RD



CONSTRUCTIONCAYOLA.COM

Tablette • Ordinateur • Mobile



Chaque jour, retrouvez
toute l'information du BTP

www.constructioncayola.com

UNE MACHINE FAITE POUR VOUS



200 ATJ E

Faible émission

Conçue pour être polyvalente (intérieur/extérieur) et utilisée à faible bruit pour une flexibilité totale sur les sites de travail urbains.

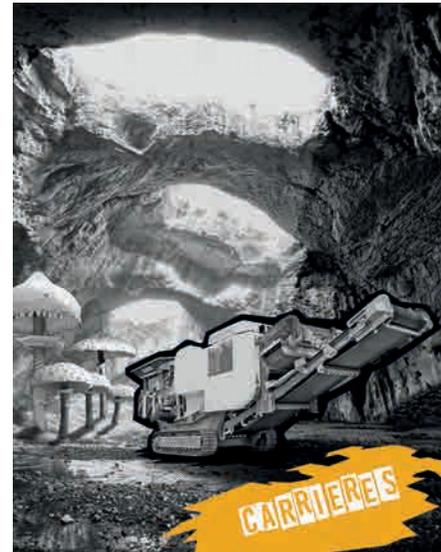
L'ADN Manitou

Nous avons conservé notre ADN avec une technologie simple et fiable, mais aussi avec de très bonnes performances en terrain accidenté (40 % de pente).

Amélioration du TCO*

Son énergie permet de réduire le temps de fonctionnement de la machine et de diminuer la maintenance. Un gain de 20%** par rapport au modèle diesel équivalent.

* Total Coast of Ownership = Cout total de possession / ** avec le coût des économies de diesel



■ P 8 CONJONCTURE

Que faut-il attendre de 2021 ?

UNICEM : BPE et granulats : une année « hors-norme »

FIB : « Les produits en béton ont mieux résisté que prévu ! »

FFB : Des perspectives 2021 en demi-teinte

CECE : Des raisons de rester optimiste

SEIMAT : « On a craint le pire... »

EVOLIS : « L'activité mise sous cloche pendant un mois et demi »

DLR : « Une certaine fierté »

FIGIME : La Ficime affiche sa confiance pour 2021

SFECE : « Les perspectives de retour à la normale restent lointaines »

RDF : « - 15 % d'activité en 2020 »

FRTP : « Un plan de relance d'aucun secours si nos entreprises de travaux publics déposent le bilan »

SPETAF : « Le Grand Paris ?

Pas de projet comparable dans le monde »

INFRANUM : Les télécoms pulvérisent leur record

CANALISATEURS DE FRANCE :

La commande publique en panne ?

BIOGAZ : Le biogaz suit sa route

SOFONS : « Eviter la catastrophe avec le plan de relance »

SYNDICATS DES TERRASSIERS :

« Le terrassement est à la base de tout »

ATEP : Le pluviel dans le rouge

SFETH : Les travaux sur cordes de plus en plus réglementés

■ P40 DATA CENTER

■ P50 TERRASSEMENT

ENQUÊTE FULL LINER : Quand tout un écosystème nouveau se met en place

INTERVIEW : Xavier Barthélémy et Fabrice Blanc, Eiffage

TENDANCES MATÉRIELS

ENQUÊTE TERRASSEMENT :

Des bases arrière sécurisées

TENDANCES MATÉRIELS

TENDANCES DISTRIBUTION :

La tectonique des plaques

■ P81 CARRIERES

ENQUÊTE : Regarder devant

INTERVIEW : Marcel Gotfrind, Sandvik

TENDANCES CARRIÈRES

■ P93 DEMOLITION

ENQUÊTE : Des outils de démolition 4.0

INTERVIEW : Romain Rousselot, directeur adjoint Matériel de Colas Territoire Île-de-France Normandie et Aximum.

TENDANCES DÉMOLITION

■ P107 LEVAGE & MANUTENTION

ENQUÊTE TÉLESCOPIQUES :

Le matériel au don d'ubiquité

INTERVIEW : Philippe Lengrand, Locarmor

TENDANCES TÉLESCOPIQUES

ENQUÊTE GRUES MOBILES :

Grosses et mobiles

INTERVIEW : Lionel Autaa, groupe AUTAA

ENQUÊTE GRUES AUXILIAIRES :

Chargement sous contrôle

ENQUÊTE GRUES À TOUR :

Le tour de force

TENDANCES GRUES AUXILIAIRES

ET GRUES À TOUR

■ P131 ELEVATION

ENQUÊTE : Des nacelles très responsables

INTERVIEW : Bertrand Philaire, LOCAMOD

TENDANCES ELEVATION



■ P145 RESEAUX

ENQUÊTE : « rattraper le temps perdu »

■ P154 ROUTE

ENQUÊTE : Crise sanitaire : les métiers de la route sommés de s'adapter
INTERVIEW : Xavier Barthélémy, directeur matériel et industries de la branche Infrastructures d'Eiffage
TENDANCES ROUTE

■ P166 RAIL

ENQUÊTE : « Il faut miser sur la jeunesse et sur l'apprentissage »
INTERVIEW : Romuald Hugues, nouveau vice-président de TSO.
TENDANCES RAIL

■ P182 TRANSPORT

ENQUÊTE : jamais un tombereau n'a été aussi facile d'utilisation
TENDANCES TOMBREAU
ENQUÊTE : Virage serré
TENDANCES TRANSPORT

■ P198 MANUFACTURIERS

ENQUÊTE : Manufacturiers : « A votre service ! »
INTERVIEW : Lucia Salmaso, BKT
TENDANCES MANUFACTURIERS

■ P210 EQUIPEMENTS

ENQUÊTE : L'avènement du tiltrotateur
TENDANCES EQUIPEMENTS

■ P226 COMPOSANTS

ENQUÊTE : À la poursuite de partenariats
TENDANCES COMPOSANTS

■ P234 BATIMENT

ENQUÊTE : Béton : des matériels haute couture !
INTERVIEW : Yoann Rey, directeur du département Génie Civil de Baudin Châteauneuf
INTERVIEW : Yannick Rouyer, directeur général Demathieu Bard Société de Matériel
TENDANCES BÂTIMENT

Siège social : 3, quai Conti - 78430 - Louveciennes - France - Tél : +33 (0)1 30 08 14 14 - Fax : +33 (0)1 30 08 14 15 - direction@groupe-cayola.com - www.constructioncayola.com • BTP Magazine est édité par la SARL TP Presse au capital de 152 000 €, Membre de la coopérative de la presse périodique • Directrice de la publication : Florence Wattel • RÉDACTION : redaction@btpmagazine.com - Directrice de la rédaction : Florence Cayola - Rédacteur en chef du cahier matériels : Tanguy Merrien - Rédactrice en chef du cahier construction : Julia Petit-Tortorici - Secrétaire de rédaction : Veronica Velez • PUBLICITÉ : direction@groupe-cayola.com, Rubrique Services : Mathieu Cassini • MAQUETTE : studio@groupe-cayola.com • IMPRESSION : Imprimerie de Compiègne, Avenue Berthelot, BP 60524, ZAC de Mercières, 60205 Compiègne Cedex • ABONNEMENTS : abonnement.diffusion@groupe-cayola.com - 3 quai Conti - 78430 Louveciennes - Tél : +33 (0)1 30 08 14 13

Ce magazine est imprimé sur du papier à base de fibres de bois en provenance de forêts gérées durablement
 Commission Paritaire : 0721 T 89921 - Dépôt légal à la parution - Distribué par MLP - ISSN 0299 - 1905

La direction n'est pas responsable des textes, illustrations, dessins et photos publiés qui engagent la seule responsabilité de leurs auteurs. Toute représentation ou reproduction intégrale ou partielle par quelque procédé que ce soit, faite sans le consentement de l'auteur ou de l'éditeur est illicite (article L 122 - 4 et L 122 - 5 du code de la propriété intellectuelle).

Crédits photos : tous droits réservés.



10-31-1668

/ Certifié PEFC / pefc-france.org



INDICATEURS ENVIRONNEMENTAUX		
PAPIERS	COUVERTURE	INTERIEUR
ORIGINE DU PAPIER CERTIFICATION	Belgique PEFC	Belgique PEFC
TALX DE FIBRES RECYCLÉES	0%	0%
EUTROPHISATION PTOT	0,013 kg/t	0,018 kg/t



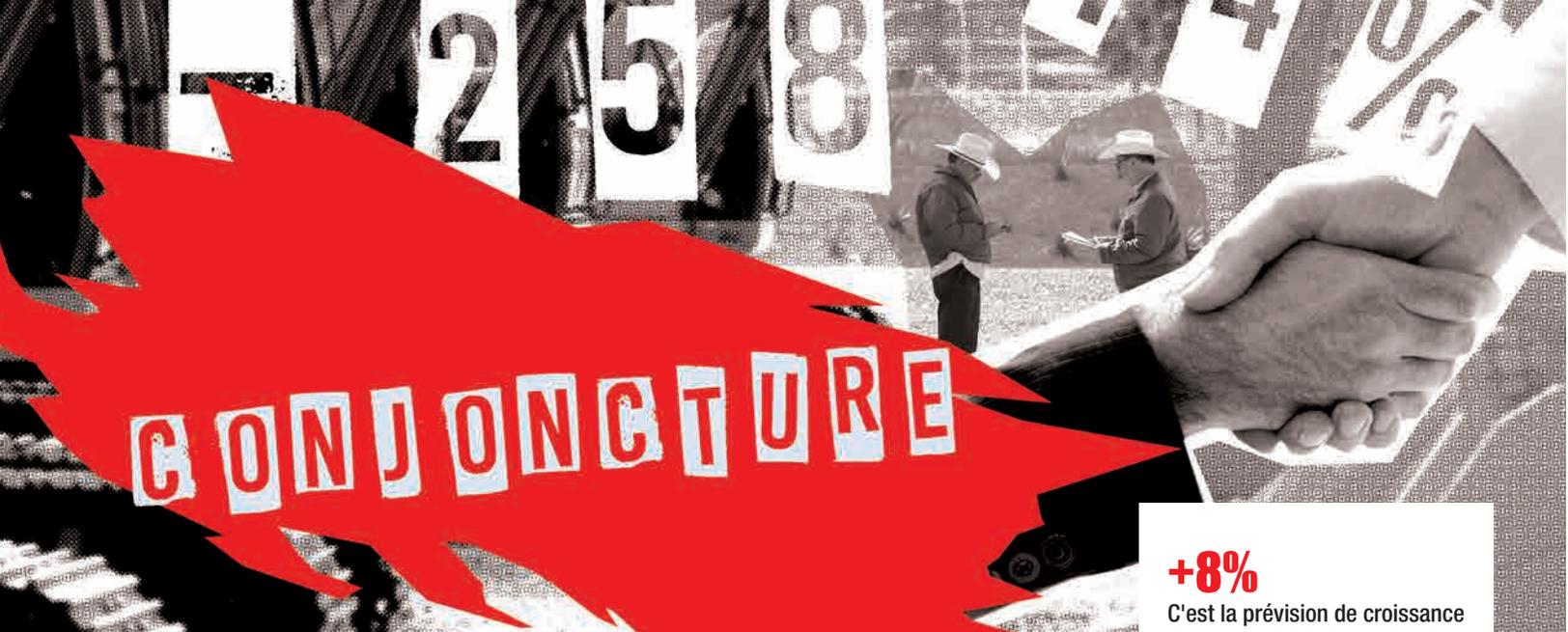
Présidente et directrice générale :
 Florence Cayola
 Directeur général adjoint :
 Christophe Brillouet

direction@groupe-cayola.com



Fondé par Jean et Florence Cayola en 1982

CONSTRUCTIONCAYOLA.COM



CONJONCTURE

QUE FAUT-IL ATTENDRE DE 2021 ?

Pour tous, l'année 2020, qui s'est achevée, restera dans les mémoires et restera dans les annales comme "l'année Covid", tant la pandémie aura paralysée l'économie mondiale mais également toutes les franges de la société. Le secteur de la construction n'a pas échappé à la règle. Et comme d'autres, ses acteurs ont profité de cette situation exceptionnelle pour réfléchir à ce que sera le monde de demain. En attendant, penchons-nous sur les tendances de l'immédiat, c'est à dire, cet exercice 2021 qui vient de débiter...

CONNECTIVITÉ

Davantage de données circuleront grâce à l'extension des services, notamment : diagnostics à distance, télécommande, surveillance automatisée,

maintenance prédictive et distance améliorée, interfaces plus intuitives et contextuelles. Les entreprises qui ont déjà investi dans la connectivité à distance activée par la télématique sortiront de la pandémie encore plus fortes. Ceux qui n'ont pas investi devront rattraper leur retard en 2021 et être prêts pour un avenir opérationnel différent.

LA DATA

Les entreprises qui adoptent la puissance du partage de données atteindront une plus grande maturité dans leur évolution numérique. Un accès accru à des informations riches sur les données est inévitable, et la complexité exigera une approche simple. Lorsque l'industrie travaille ensemble, combinant efficacement ses forces individuelles,

constructeurs, loueurs et utilisateurs dans un objectif collectif, le partage de données devient un modèle clé de ce que signifie travailler plus fort ensemble.

Partenariats forts

Les entreprises prospères poursuivront leur stratégie numérique et réévalueront leurs futures exigences technologiques et le besoin d'un fournisseur / partenaire solide. Le choix d'un partenaire télématique fiable et compétent, un partenaire qui démontre à la fois son expertise et sa vision sera crucial. Les fournisseurs de télématique qui investiront dans l'avenir prouveront leur valeur grâce à des innovations IoT transparentes, efficaces et ciblées qui contribuent à transformer l'activité de leurs clients.

+8%

C'est la prévision de croissance du marché total des matériels en France selon le Seimat pour l'année 2021. Une croissance qui amènerait le marché à un volume total de 52 700 unités dont 22 800 unités rien que pour le matériel de terrassement.

+3,5%

C'est la prévision de croissance du marché des matériels Béton selon le Seimat. Une croissance qui permettrait au marché de passer au-dessus de la barre des 850 unités. Selon la SNBPE, cette croissance serait moindre et évoluerait autour des 1%.

+10 %

C'est la prévision de croissance du marché des matériels routiers selon le Seimat laquelle permettrait au segment d'atteindre un volume situé aux alentours des 15 500 unités. Routes de France établit cette prévision à 7%.

+6%

C'est la prévision de croissance du marché des matériels de manutention et levage pour 2021 selon le Seimat. Si cette prévision devait se confirmer dans douze mois, le marché atteindrait alors les 13 350 unités. Pour la FFB, la croissance serait plutôt de 11%.



« EVITER LA CATASTROPHE AVEC LE PLAN DE RELANCE »

LA BAISSÉ DE 30 % DU LOGEMENT RÉSIDENTIEL SUR UN AN, LIÉE EN PARTIE À LA CRISE DE LA COVID-19, COUPLÉE AU CREUX DE CYCLE CONSTATÉ SUR LE PROJET DU GRAND PARIS EXPRESS OÙ LES GROS TRAVAUX DE PAROIS MOULÉES NE REPENDRONT PAS AVANT 2023, LAISSE AUGURER DES MOIS DIFFICILES POUR LE SECTEUR DES FONDATIONS. À CELA S'AJOUTE LA RE2020 QUI IMPOSE DÉSORMAIS AUX PROMOTEURS DE BRIDER LEUR BILAN CARBONE. DES RÉPERCUSSIONS À PRÉVOIR SUR L'ACTIVITÉ DES FONDEURS, SELON OLIVIER PETER, DIRECTEUR GÉNÉRAL DE SPIE BATIGNOLLES FONDATIONS ET PRÉSIDENT DU SOFFONS ⁽¹⁾.

« **C**ette pandémie a été aussi soudaine qu'inattendue. Dans les fondations, nous n'étions pas préparés à affronter une crise sanitaire. Un mois et demi d'arrêt nous a valu une perte de -12 % en activité », débute Olivier Peter. D'autre part, l'adaptation forcée et rapide

des méthodes de travail a eu des conséquences sur l'accidentologie pour l'ensemble de la profession ; le personnel étant plus focalisé sur les gestes barrières que sur la sécurité. Les collaborateurs en télétravail se sont vite retrouvés isolés et ont demandé pour beaucoup à retrouver un environnement

Le secteur du bâtiment en chiffres

Activité 2020/2021



Prévisions 2021 (par secteur)

Logement neuf	Non résidentiel neuf
mises en chantier	surfaces commencées
- 12,6 % (328 000 unités)	- 7,3 %
permis de construire	surfaces autorisées
- 9,1 %	- 3,7 %
production	production
+ 14,6 %	± + 11,6 %

Amélioration-entretien

+ 9,8 %

Granulats : +4% en 2021



BPE



Granulats



Béton : 2,75 milliards d'euros en 2020



© DR

Évolution des produits en béton (en volume et France entière)



2020 (évolution sur 11 mois)	2021 (prévision d'activités)	
- 0,2 %	± - 3 %	Produits en béton destinés au Bâtiment
- 10,6 %	± + 6 %	Produits en béton destinés aux Travaux Publics
± - 3,5 %	± + 6 %	Tous produits confondus

L'industrie du béton en France

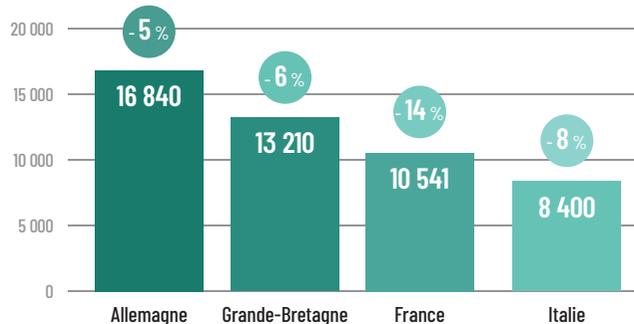
2,75 M€ de CA	480 entreprises
19 Mt de produits en béton	
18 000 emplois directs	
740 sites de production	

© Axel Heise

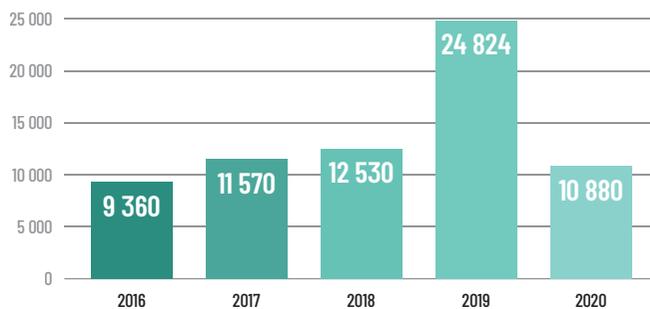
sources : Unicem



Marché de la mini-pelle en Europe 0 à 6 t (CECE) (en unités)



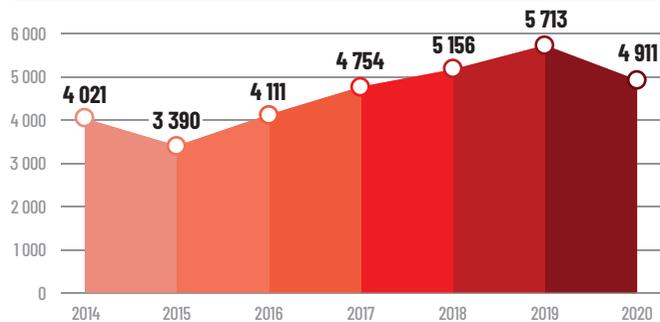
5 ans de marché de mini-pelles en France (en unités)



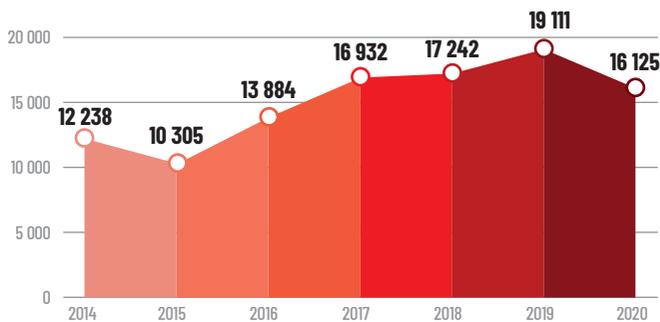
Vente mini-pelle France 2020 : 8 400 unités



Évolution du marché des matériels lourds en France (2014-2020)



Évolution du marché des matériels compacts en France (2014-2020)





TRAVAUX ROUTIERS

CRISE SANITAIRE : LES MÉTIERS DE LA ROUTE SOMMÉS DE S'ADAPTER

SI LE SECTEUR A SOUFFERT EN 2020 POUR LES RAISONS QUE L'ON SAIT, L'IMPACT A NEANMOINS ÉTÉ LIMITÉE GRÂCE À L'ADAPTATION DES PROFESSIONNELS.

Les acteurs du secteur redoutaient l'année 2020. Après une excellente année 2019, une baisse du marché de l'ordre de 5 % était d'ores et déjà attendue, mais la crise sanitaire a multiplié par plus de deux la baisse du secteur qui achève l'année 2020 à -13 %. La filière la plus touchée est celle des rouleaux autoportés. Le secteur enregistre une baisse des ventes de 25 % par rapport à 2019 avec 1 734 unités vendues contre 2 327 l'année précédente. Du côté des finisseurs, le marché chute un peu plus en 2020 pour finir à -16 % des ventes. Le secteur des pilonneuses et plaques subit une baisse de 10 % des ventes en 2020.

UN REPLI DE SEULEMENT 13 %

Le marché des matériels routiers a traversé un exercice 2020 meilleur que le marché global avec un repli de 13 % à 14 110 unités. Un résultat rendu possible grâce à l'agilité constante des acteurs du secteur et à une rapide reprise de l'activité. « *Notre travail consiste à être à l'écoute et à toujours nous adapter à la situation* », résume Sophie Benfredj, directrice générale de Bomag France. A l'annonce du premier confinement, la filiale du groupe Fayat a donc fait le choix de maintenir l'activité et d'avoir une organisation qui puisse répondre aux demandes de ses clients. Les ateliers sont restés ouverts, et le télétravail a été privilégié autant que possible. « *Le plus important pour nous était de répondre présent pour tous nos clients, dont certains ont dû reporter la livraison de leurs matériels. Il nous a donc fallu gérer les décalages dans le temps, mais aussi, rassurer nos clients*

pendant cette période inédite », poursuit Sophie Benfredj. Même chose du côté du groupe Amman qui a décidé de maintenir sa production dans les usines a fin de constituer des stocks pour pouvoir faire face à la reprise de l'activité dès la fin du confinement.

Une reprise qui ne s'est pas traduite dans l'immédiat. Si le secteur a pu redémarrer dès avril, du côté des clients en revanche, faute de visibilité, beaucoup ont stoppé leurs projets d'investissements et de renouvellement de parcs. « *Il a fallu attendre fin 2020 pour que l'activité reprenne réellement* », commente Marc Gunia, directeur des ventes machines d'Ammann France. « *Dans les gammes de compactage, par exemple, notre activité a été fortement impactée par le fait que certains loueurs ont stoppé net leurs investissements pour les reporter. La fin d'année a donc été plus positive en matière de commandes*



et nous étions vraiment satisfaits d'avoir du stock pour pouvoir livrer rapidement », explique-t-il. « Au fond nous sommes extrêmement chanceux dans cette crise, car le secteur des travaux publics est bien moins touché que d'autres. Notre environnement a souffert, bien sûr, mais nous avons seulement pris du retard », conclut Sophie Benfredj. Un constat que partage les loueurs, « passé le premier con finement, nos clients nous ont beaucoup sollicités pour des chantiers spécifiques d'urgence liés au décalage des plannings, il s'agissait de grandes interventions avec des demandes précises et du très gros rendement. Il fallait rattraper le retard pris », explique Pierre Alexandre Séché, directeur général d'Asphalte groupe.

QUELQUES LANCEMENTS

Malgré la crise sanitaire, les constructeurs sont parvenus à présenter leurs nouveautés en 2020. Du côté de Bomag, le lancement du mini finisseur BF 200, spécialement adapté aux chantiers urbains, a connu un franc succès sur le marché. En matière d'innovation, Bomag s'est également illustré dans le domaine des motorisations en lançant le rouleau tandem à pivots BW 174 AP HYBRID, seule solution hybride 3-en-1 sur le marché, qui bénéficie d'un combiné moteur diesel 55 kW, accumulateur hydraulique et technologie de vibration Asphalt Manager. Ainsi la machine est aussi performante que les modèles à motorisation conventionnelle, tout en préservant l'environnement. Du côté d'Ammann, les début de commercialisation de sa gamme de mini-pelles sont très encourageants. Et comme l'après se prépare constamment, la tendance dans le matériel routier semble bien être aux machines toujours plus responsables. Le groupe Amman doit par exemple présenter cette année deux pelles électriques, 1,9 et 2,5 t. Chez Bomag, une campagne de mesures est en cours avec l'INRS (l'Institut national de recherche et de sécurité) pour démontrer l'intérêt



Sophie Benfredj, directrice générale de Bomag France.

de sa technologie Ion Dust Shield *. Ce système, proposé sur les fraiseuses, permet de créer un bouclier de protection qui réduit les particules fines d'au moins 80 %, pour protéger les utilisateurs et l'environnement proche. Les loueurs suivent également la tendance. « Chez Asphalte Evolution, nous cherchons à nous équiper de machines qui répondent aux normes environnementales toujours plus précises, plus silencieuses et moins polluantes, à économie de carburant. Outre le bien être de nos salariés, c'est aussi pour cette raison que nous renouvelons régulièrement notre parc matériel », con firme Pierre Alexandre Séché. Attention toutefois de ne pas « verser exagérément » dans le « greenwashing » alerte Marc Gunia. Pour le directeur des ventes machines d'Ammann France, le tout électrique par exemple ne représente pas une solution idéale. « L'électrique, Ammann y croit sur les matériels faciles à transporter (moins de 400 kg) ou manportables. Il existe sur les chantiers une réelle problématique de rechargement des batteries pour les matériels plus lourds et énergivores : pour ceux-ci, la technologie de la batterie n'est donc pas idéale, car elle limite leur autonomie et donc leur polyvalence tout en obligeant l'exploitant à transporter systématiquement son matériel en dehors du chantier à fin de la recharger », poursuit-il. « Quand on parle écologie chez Ammann, on parle avant tout de technologie qui soit inscrite dans une logique de



Marc Gunia, directeur des ventes machines d'Ammann France.

développement durable, de recyclabilité des machines, de processus de production respectueux de l'environnement, et aujourd'hui, la majeure partie des batteries que l'on trouve dans les machines électriques sont des batteries qui contiennent trop souvent des métaux lourds ou terres rares, provenant d'exploitations minières polluantes et/ou qui ne respectent pas les droits de l'homme. Et il faut ajouter à cela les difficultés que rencontrent les filières de revalorisation/recyclage des batteries à fin de s'adapter à une technologie toujours plus complexe... Il nous faut donc rester prudents », conclut Marc Gunia.

Une reprise du marché en 2021 ? Le marché des matériels devrait, selon les estimations du Seimat, voir une reprise de l'activité de tous les secteurs, avec une croissance de 8 % en 2021 et 52 700 unités... ce qui est presque le niveau historique de 2008, qui avait vu 53 214 matériels vendus. En ce qui concerne le matériel routier, l'organisme s'attend à une hausse de 10 %. Un chiffre qui laisse la place à l'optimisme ■

(*) "L'ion dust shield" a été spécialement conçu pour les fraiseuses à froid. En plus de la poussière visible, de nombreuses particules fines sont générées par l'enlèvement du revêtement en bitume. L'ion dust shield lie les particules fines en les chargeant électriquement de poussière. Celles-ci s'agglomèrent alors durablement en grosses particules inoffensives qui peuvent être éliminées facilement. Ceci entraîne une réduction des particules fines de plus de 80 %.

■ **XAVIER BARTHÉLÉMY**, DIRECTEUR MATÉRIEL ET INDUSTRIES DE LA BRANCHE INFRASTRUCTURES D'EIFPAGE

"LA PROFESSION A ÉTÉ À LA HAUTEUR"

XAVIER BARTHÉLÉMY, DIRECTEUR MATÉRIEL ET INDUSTRIES DE LA BRANCHE INFRASTRUCTURES D'EIFPAGE REVIENT SUR CETTE ÉTRANGE ANNÉE.



BTP Mag : Comment votre groupe s'est-il adapté en 2020 ?

Xavier Barthélémy :

Cette période nous a permis de tester notre réactivité face à une situation de crise extrêmement forte. Comme l'ensemble des acteurs des travaux publics, nos chantiers ont été mis à l'arrêt et nous avons tous mis à profit le confinement pour définir les protocoles nécessaires et adapter nos chantiers, nos usines. Grâce à l'organisation mise en place et l'implication

de tous, nous sommes parvenus à minimiser l'impact de cette crise sur le second semestre. Du point de vue matériel, nous nous sommes adaptés en stoppant temporairement, dès le 17 mars, tous les investissements. Nous avons par ailleurs choisi de maintenir notre flux d'investissement annuel, mais en décalant tout ce qui n'était pas cœur de métier (camion, véhicule utilitaire) pour des livraisons échelonnées jusque début 2021. Nous allons conserver ce décalage cette année.

BTP M. : Avec quels constructeurs avez-vous travaillé en 2020 ?

X. B. : Nous avons pour habitude de challenger nos fournisseurs chaque année sur l'offre matériel qu'ils sont capables de nous proposer, sur les évolutions, mais aussi, sur leur réseau et sa capacité à nous accompagner. 2020 n'a pas changé grand chose de ce point de vue. En tant que client, nous avions besoin de partenaires réactifs et souples. Ce fut notamment le cas de Caterpillar, Volvo, Liebherr, Wirtgen ou encore Fayat, qui sont nos principaux partenaires. Globalement, l'ensemble de la profession a été à la hauteur.

BTP Mag : Quelle sera la tendance dans le secteur routier ?

X. B. : Aujourd'hui, notre objectif est de diminuer notre empreinte carbone rapidement. Pour y parvenir, il nous faut adapter notre parc existant à l'aide de solutions alternatives avec des constructeurs partenaires prêts à prendre des risques

avec nous. Je pense notamment aux biocarburants qui ont un impact immédiat sur l'empreinte carbone puisqu'on parle d'une réduction de l'ordre de 60 à 70 %. Pour les intégrer à notre parc existant, il faut faire des tests, des essais, et accepter une possible prise de risque sur la durabilité de nos machines.

BTP M. : Appréhendez-vous l'année 2021 ?

X. B. : Nous envisageons ce début d'année avec un relatif optimisme. À côté de cela, nous sommes dans l'attente de connaître le contenu des plans de relance et la capacité de nos donneurs d'ordres publics et privés à relancer des appels d'offres. Il existe donc une part d'incertitude sur laquelle nous n'avons pas de prise. L'impact de l'arrêt de l'activité est énorme quand celui-ci est total ; à l'inverse, le deuxième semestre 2020 a montré que lorsque l'on peut continuer à travailler malgré la situation sanitaire, le rendement reste le même. Si les chantiers sont maintenus, nous avons donc toutes les raisons de nous montrer optimistes.